

## Biblioteca Maestra de Guiones Definitiva - Azura Impulsa

### Introducción Estratégica:

"Bienvenido/a a tu arsenal de comunicación. Esto no es un libro de reglas, es una caja de herramientas inteligentes para que conectes con autenticidad, confianza y estrategia. El objetivo nunca es presionar, es despertar una curiosidad genuina sobre un proyecto que puede cambiar vidas. Recuerda siempre los tres pilares de una buena conversación: **escucha, pregunta y ofrece valor**. Adapta estos guiones, hazlos tuyos y observa cómo las puertas se empiezan a abrir."

### Consejos Estratégicos Universales:

- **Personaliza Siempre:** Usa el nombre de la persona y menciona un detalle que recuerdes de ella.
  - **La Autenticidad Gana:** El mejor guion es el que suena a ti. Adáptalos a tu propia voz.
  - **El Objetivo es la Cita:** El fin de un primer contacto no es explicar el negocio, es conseguir la siguiente conversación (un café, un Zoom).
  - **La Energía se Contagia:** Especialmente en las llamadas, habla con una sonrisa y una energía positiva.
- 

### Categoría 1: El Círculo Íntimo (Amigos y Familia)

- **Guiones para Mensajería (WhatsApp, etc.)**
  - **Variación 1 (El Entusiasta):**

"¡Hola, [Nombre]! 🙌 Oye, te escribo súper rápido porque estoy metido en un proyecto nuevo que me tiene totalmente enganchado. Es un sistema para emprender en equipo y, sinceramente, no he podido evitar pensar en ti y en la buena energía que tienes. ¿Te apetecería echarle un ojo a la web y me dices qué te parece, sin compromiso? 😊"
  - **Variación 2 (El de la Oportunidad):**

"¡Buenas, [Nombre]! ¿Cómo va todo? Sé que siempre hemos hablado de hacer algo diferente o de buscar nuevas vías. Pues bien, creo que he encontrado algo muy interesante. Un proyecto de negocio en equipo con una pinta increíble. No sé si es para ti, pero me sentiría mal si no te lo compartiera. ¿Te paso el enlace para que lo veas?"
  - **Variación 3 (El que Pide Ayuda Sincera):**

"¡Hola, [Nombre]! ¿Te pillo en un buen momento? Estoy arrancando un proyecto nuevo y, como eres de mi total confianza, me encantaría que fueras de las primeras personas en verlo para darme tu opinión más sincera. Necesito un punto de vista externo de alguien a quien respeto. ¿Te importaría dedicarle 5 minutos a la web y me dices tus impresiones?"

- **Guiones para Llamada Telefónica**

- **Variación 1 (Directo y Sincero):**

**TÚ:** "¡[Nombre]! ¿Cómo estás? Te llamo por algo concreto, ¿tienes un minuto? [Pausa]. Mira, he empezado un proyecto de negocio muy serio y estoy formando mi equipo de confianza. Eres de las primeras personas a las que llamo porque valoro tu [mencionar cualidad: 'inteligencia', 'energía']. Me encantaría presentártelo como se debe. ¿Qué tal te viene un café esta semana o una videollamada corta?"

- **Variación 2 (El del Viaje Compartido):**

**TÚ:** "¡Hola, [Nombre]! Soy [Tu Nombre]. Te llamo porque estoy iniciando una nueva aventura empresarial y me encantaría que fueras parte de ella desde el principio, aunque sea solo para darme tu opinión. Es un sistema de negocio en equipo. ¿Cuándo tienes un hueco de 15-20 minutos y te lo explico con calma?"

- **Variación 3 (El de la Visión a Futuro):**

**TÚ:** "¡Buenas, [Nombre]! ¿Te pillo bien? Te llamo porque sé que eres una persona que siempre piensa a futuro. Estoy trabajando en algo que creo que es una oportunidad increíble para los próximos años y quería compartirla contigo antes que con nadie. ¿Agendamos una llamada corta esta semana y te cuento la visión?"

---

## Categoría 2: Conocidos y Compañeros (Gente que respetas)

- **Guiones para Mensajería (WhatsApp, etc.)**

- **Variación 1 (El que Valora su Criterio):**

"¡Hola, [Nombre]! ¿Cómo estás? Te escribo porque te considero una persona con mucho criterio y una visión muy clara. Estoy empezando a desarrollar un proyecto de negocio en equipo y me sería de gran ayuda tener tu feedback inicial. ¿Sería posible que le echaras un vistazo a la presentación y me dieras tu opinión?"

- **Variación 2 (El Transparente y Directo):**

"¡Buenas, [Nombre]! Espero que todo vaya genial. Te contacto porque estoy en la fase inicial de un nuevo proyecto empresarial y estoy recopilando opiniones de gente inteligente para pulir el enfoque. Tu perspectiva me sería muy valiosa. ¿Te podría compartir el enlace a la web para que veas el concepto?"

- **Variación 3 (El Colaborativo):**

"¡Hola, [Nombre]! Viendo tu perfil y lo que compartes, me parece que tenemos una visión parecida sobre [mencionar un tema en común, ej: 'la importancia de un buen equipo']. Justo por eso, me gustaría presentarte un sistema en el que estoy trabajando. Me interesa mucho saber si ves el mismo potencial que yo. ¿Te parece si te envío más información?"

- **Guiones para Llamada Telefónica**

- **Variación 1 (El Consultivo):**

**TÚ:** "Hola, [Nombre], soy [Tu Nombre]. ¿Te interrumpo? [Pausa]."

Perfecto. Te llamo porque, como sabes, respeto mucho tu criterio en temas de [mencionar su área: 'negocios', 'marketing', etc.]. Estoy evaluando un nuevo modelo de negocio en el sector bienestar y me sería de un valor incalculable tener tu perspectiva. No te tomaría más de 20 minutos. ¿Habría alguna posibilidad de que me regalaras ese tiempo esta semana?"

- **Variación 2 (El Profesional):**

**TÚ:** "¡Buenas tardes, [Nombre]! Te habla [Tu Nombre]. ¿Es un buen momento? [Pausa]. Genial. El motivo de mi llamada es que estoy expandiendo una línea de negocio y buscando posibles socios estratégicos. Por tu perfil, creo que podrías ver una oportunidad interesante. ¿Estarías abierto/a a una breve llamada exploratoria de 15 minutos para presentarte el concepto?"

- **Variación 3 (El que busca Sinergias):**

**TÚ:** "Hola, [Nombre], soy [Tu Nombre]. Te llamo porque estoy trabajando en un proyecto que combina formación de liderazgo con un vehículo financiero muy potente. Estoy contactando a un grupo selecto de personas que considero que tienen visión de futuro. ¿Sería de tu interés escuchar una propuesta de colaboración sin ningún tipo de compromiso?"

---

### **Categoría 3: El "Ex-Colega" (Conocidos del pasado)**

- **Guiones para Mensajería (WhatsApp, etc.)**

- **Variación 1 (El "Reencuentro" Casual):**

"¡Hola, [Nombre]! ¿Cuánto tiempo? Soy [Tu Nombre], de la época de [mencionar lugar]. ¡Espero que todo te vaya genial! Me acordé de ti y me apetecía saludarte. Por cierto, ahora estoy metido en un proyecto de emprendimiento muy chulo. Si tienes curiosidad, me dices. ¡Un abrazo!"

- **Variación 2 (El "He Pensado en Ti"):**

"¡Buenas, [Nombre]! ¿Qué tal? No sé si te acordarás de mí, de [mencionar lugar]. Te escribo porque estoy desarrollando un proyecto de negocio en equipo y estoy buscando gente con tu perfil: [mencionar una cualidad positiva que recuerdes, ej: 'muy resolutiva', 'con don de gentes']. Me encantaría enseñarte lo que estamos haciendo. ¿Estarías abierto/a a echarle un vistazo?"

- **Variación 3 (El Directo y Respetuoso):**

"Hola, [Nombre]. Sé que ha pasado mucho tiempo, pero siempre me quedé con una muy buena impresión de ti. Te escribo porque mi vida ha dado un giro y ahora me dedico a [describir brevemente, ej: 'ayudar a la gente a emprender']. Busco socios para mi equipo y tu nombre me vino a la mente. Si tienes curiosidad, te comparto la información. Si no, no te preocupes. ¡Un saludo!"

- **Guiones para Llamada Telefónica**

- **Variación 1 (Rompiendo el Hielo):**

**TÚ:** "¡Hola, [Nombre]! Soy [Tu Nombre], no sé si te acordarás de mí, trabajamos juntos en [mencionar lugar]. ¿Cómo te va todo? [Pausa y deja que hable]. ¡Qué bien! Oye, te llamaba porque, además de saludarte, mi vida ha dado un giro y ahora me dedico a liderar un equipo de emprendimiento. Al pensar en gente trabajadora y con buena actitud, tu nombre me vino a la mente. Me encantaría contarte lo que estoy haciendo. ¿Tendrías un hueco para un café virtual?"

○ **Variación 2 (El Recuerdo Positivo):**

**TÚ:** "Hola, [Nombre], soy [Tu Nombre], de la época de [mencionar lugar]. ¿Te pillo bien? [Pausa]. Genial. Siempre me quedé con la idea de que eras una persona [mencionar cualidad: 'muy resolutiva', 'con muchas ideas']. Justo por eso me atrevo a llamarte. Estoy formando un equipo para un proyecto nuevo y busco gente con ese perfil. ¿Te gustaría escuchar de qué se trata?"

○ **Variación 3 (El Respetuoso):**

**TÚ:** "¡[Nombre]! Soy [Tu Nombre]. Sé que hace mucho que no hablamos. ¿Tienes un minuto? [Pausa]. Te llamo porque he iniciado un proyecto empresarial y estoy buscando personas clave. Recordé tu profesionalidad en [mencionar lugar] y pensé que podría interesarte. ¿Estarías dispuesto/a a escuchar de qué se trata, sin ningún compromiso?"

---

## **Categoría 4: El Observador Empático (Gente que detectas que busca un cambio)**

● **Guiones para Mensajería (WhatsApp, etc.)**

○ **Variación 1 (El que Escucha):**

"¡Hola, [Nombre]! ¿Cómo estás? El otro día que hablamos me contaste que [mencionar su punto de dolor, ej: 'estabas buscando más flexibilidad', 'te sentías un poco estancado/a']. Pues me quedé pensando en ello y no puedo evitar compartirme algo que estoy empezando. Es un proyecto enfocado precisamente en eso. Échale un ojo cuando puedas, creo que te puede resonar."

○ **Variación 2 (El que Conecta Intereses en Redes):**

"¡Buenas, [Nombre]! He visto tu último post sobre [mencionar tema, ej: 'la importancia de tener un propósito', 'buscar un estilo de vida diferente'] y no puedo estar más de acuerdo. Me siento muy identificado. De hecho, eso me impulsó a unirme a un equipo que tiene un plan muy claro para eso. Si tienes curiosidad, dímelo y te cuento más. 👍"

○ **Variación 3 (El que Ofrece una Alternativa General):**

"¡Hola, [Nombre]! ¿Qué tal todo? Sé que los tiempos no son fáciles y que mucha gente está buscando una alternativa o un 'Plan B'. Precisamente por eso, he decidido tomar acción y unirme a un equipo que tiene un sistema muy potente para construir algo propio. Si alguna vez has pensado en tener algo más, creo que esto te va a interesar."

¿Te comparto la info?"

- **Guiones para Llamada Telefónica**

- **Variación 1 (El que se Identifica):**

**TÚ:** "Hola, [Nombre], soy [Tu Nombre]. ¿Un buen momento? [Pausa]. Te llamo porque vi tu publicación en [mencionar red social] sobre [mencionar su punto de dolor/deseo] y me sentí muy identificado/a. Yo pasé por una situación muy parecida. De hecho, por eso empecé un proyecto que me está permitiendo cambiar esa realidad. No sé si será para ti, pero sentí que tenía que llamarte. ¿Tendrías 15 minutos para que te explique?"

- **Variación 2 (El que Ofrece una Solución Directa):**

**TÚ:** "¡Buenas, [Nombre]! Soy [Tu Nombre]. Sigo tu contenido y veo que eres una persona que siempre está buscando crecer. Precisamente por eso, creo que lo que estoy construyendo te puede interesar. Es un sistema de negocio en equipo que te da un mapa claro para conseguir [mencionar beneficio: 'más libertad', 'un ingreso extra', 'un proyecto con propósito']. ¿Te gustaría que te lo presentara en una breve videollamada?"

- **Variación 3 (El que Abre la Puerta):**

**TÚ:** "Hola, [Nombre], ¿qué tal? Te llamo porque he empezado un proyecto nuevo y estoy contactando con personas que, creo, tienen la mentalidad correcta. Personas que no se conforman. Y tú me has dado siempre esa impresión. Es una oportunidad en el sector bienestar. ¿Estarías abierto/a a escuchar de qué se trata?"

---

## Categoría 5: El Profesional (Contactos de LinkedIn o de negocios)

- **Guiones para Mensajería (WhatsApp, etc.)**

- **Variación 1 (El de la Sinergia):**

"Estimado/a [Nombre], un placer contactarte. He observado tu perfil y valoro mucho tu experiencia en [mencionar su sector o habilidad]. Actualmente, estoy expandiendo un proyecto empresarial en el sector del bienestar, apoyado en un sistema de formación de liderazgo. Creo que podrían existir sinergias interesantes. Si estás abierto/a a explorar nuevas vías de colaboración, estaré encantado de presentarte el plan."

- **Variación 2 (El de la Expansión de Equipo):**

"Buenos días, [Nombre]. Te escribo porque mi equipo, Azura Impulsa, se encuentra en fase de expansión y estamos buscando activamente perfiles con habilidades de liderazgo y visión de negocio. Nuestro sistema se centra en la formación y duplicación. Si consideras que podría ser un reto interesante para ti, me gustaría agendar una breve llamada para exponerte los detalles."

- **Variación 3 (El del Proyecto Innovador):**

"Hola, [Nombre]. Te contacto porque estoy involucrado en el desarrollo de un ecosistema de negocio que combina formación online con productos de alta demanda. Buscamos asociarnos con

profesionales que entiendan el valor de los sistemas y la creación de equipos. Si la idea de participar en un proyecto con un enfoque innovador te resulta atractiva, te invito a conocer nuestro plan completo."

- **Guiones para Llamada Telefónica**

- **Variación 1 (El Directo y Respetuoso):**

**TÚ:** "Estimado/a [Nombre], te habla [Tu Nombre]. Te llamo en referencia a tu perfil de LinkedIn. ¿Dispones de un minuto? [Pausa]. Excelente. He visto tu trayectoria en [mencionar sector] y me parece muy destacable. Estoy liderando la expansión de un equipo en el sector del bienestar y buscamos profesionales con tu visión para crear sinergias. ¿Estarías abierto/a a una conversación exploratoria de 15 minutos esta semana?"

- **Variación 2 (El del Liderazgo):**

**TÚ:** "Buenos días, [Nombre]. Soy [Tu Nombre], fundador del sistema Azura Impulsa. El motivo de mi llamada es que estamos en un proceso de selección de líderes para nuestro plan de expansión. Tu perfil profesional encaja con el tipo de socio que buscamos. Se trata de una oportunidad de negocio basada en la formación de equipos en el sector salud. ¿Sería de tu interés conocer los detalles?"

- **Variación 3 (El del Beneficio Mutuo):**

**TÚ:** "Hola, [Nombre], ¿qué tal? Soy [Tu Nombre]. Te llamo porque estoy desarrollando un proyecto que ofrece una interesante línea de negocio adicional para profesionales como tú. Se basa en un modelo de ingresos residuales y apalancamiento en equipo. Creo que podría complementar muy bien tu actividad actual. ¿Te gustaría que te explicara el modelo en una llamada corta?"

---

## Categoría 6: El "Influencer" o Creador de Contenido

- **Guiones para Mensajería (WhatsApp, etc.)**

- **Variación A (El que Admira su Trabajo):**

"¡Hola, [Nombre]! Soy un gran seguidor de tu contenido, me encanta cómo comunicas sobre [mencionar su nicho, ej: 'fitness', 'desarrollo personal']. Te escribo porque, además de mi profesión, desarrollo un proyecto en el sector del bienestar con productos que creo que encajarían a la perfección con tu audiencia. Tenemos un modelo de colaboración para creadores muy interesante. ¿Podría ser algo que te interesara explorar?"

- **Variación B (El de la Oportunidad de Monetización):**

"¡Buenas, [Nombre]! Enhorabuena por la increíble comunidad que has creado. Te contacto porque formo parte de un ecosistema de negocio que ayuda a creadores de contenido como tú a monetizar su influencia de una forma auténtica, a través de productos de alta calidad y un sistema de equipo. Si buscas nuevas vías de ingresos que aporten valor real a tus seguidores, creo que deberíamos hablar. ¿Te parece?"

- **Variación C (El de la Colaboración Estratégica):**  
"Hola, [Nombre]. Mi nombre es Jose y lidero el equipo Azura Impulsa. Vemos un gran potencial en tu marca personal y creemos que una colaboración podría ser muy beneficiosa para ambas partes. Nosotros aportamos el sistema y los productos, y tú tu capacidad de comunicación. Si te interesa diversificar y crear una nueva línea de negocio, me gustaría presentarte nuestro plan para socios estratégicos."
  - **Guiones para Llamada Telefónica**
    - **Variación 1 (El del Reconocimiento):**  
**TÚ:** "Hola, [Nombre], soy [Tu Nombre]. Antes que nada, felicidades por el gran trabajo que haces con tu comunidad. Se nota la pasión que pones. ¿Tienes un minuto? [Pausa]. Te llamo porque lidero un equipo en el sector bienestar y siempre estamos buscando colaborar con personas auténticas y con influencia como tú. Tenemos un modelo de afiliación y de negocio que creo que podría interesarte mucho. ¿Estarías abierto/a a una breve charla sobre posibles colaboraciones?"
    - **Variación 2 (El de la Propuesta de Valor):**  
**TÚ:** "¡Buenas, [Nombre]! Soy [Tu Nombre]. Sé que como creador de contenido, siempre buscas formas de aportar más valor a tu audiencia y de monetizar tu trabajo. Te llamo porque tengo acceso a una línea de productos de bienestar de alta gama y a un sistema de negocio que podría abrirte una nueva vía de ingresos muy interesante. ¿Te gustaría que te contara cómo funciona?"
    - **Variación 3 (El Exclusivo):**  
**TÚ:** "Hola, [Nombre], soy Jose Pintado. Te contacto personalmente porque estamos seleccionando a un número muy limitado de creadores de contenido para una nueva iniciativa de colaboración estratégica. Vemos un encaje perfecto entre tu marca y la nuestra. Si te interesa explorar una alianza que podría ser muy lucrativa para ambos, me gustaría explicarte los detalles. ¿Dispones de 15 minutos en los próximos días?"
- 

## **Categoría 7: El Ex-Networker (Gente con experiencia previa en MLM)**

- **Guiones para Mensajería (WhatsApp, etc.)**
  - **Variación 1 (El Empático):**  
"¡Hola, [Nombre]! Vi en tu perfil que tienes experiencia en la industria. Sé perfectamente el esfuerzo y la dedicación que requiere. Estoy desarrollando un equipo con un enfoque muy centrado en el sistema y el apoyo real para evitar el desgaste. Si alguna vez estás abierto/a a ver un enfoque diferente, me encantaría compartirlo contigo. Cero presión, de profesional a profesional."
  - **Variación 2 (El que Ofrece una Solución Diferente):**  
"¡Buenas, [Nombre]! Como persona con experiencia en redes, sabes que el 90% del éxito depende del sistema y la cultura del equipo."

Precisamente por eso te escribo. Formo parte de un proyecto, Azura Impulsa, que está obsesionado con solucionar los problemas clásicos del sector: la falta de guía y la soledad. Si tienes 5 minutos, echa un vistazo a nuestra web y dime si notas la diferencia."

- **Variación 3 (El Directo al Grano):**  
"Hola, [Nombre]. Veo que conoces la industria. No te voy a contar lo de siempre. Solo te diré que estamos construyendo un equipo con un sistema de formación real de 26 módulos y un plan de ganancia mutua muy potente. Si eso te suena diferente a lo que ya has visto, quizás te interese hablar. Te paso el enlace."
  - **Guiones para Llamada Telefónica**
    - **Variación 1 (De Profesional a Profesional):**  
**TÚ:** "Hola, [Nombre], soy [Tu Nombre]. ¿Un buen momento? [Pausa]. Te llamo porque vi que tienes experiencia en la industria, así que hablamos el mismo idioma. Sé lo que es trabajar duro en este modelo. Estoy construyendo algo con un enfoque muy diferente, centrado en un sistema de apoyo real para evitar el desgaste típico del sector. Si alguna vez sientes curiosidad por ver otro modelo, me encantaría tener una charla contigo, sin ningún tipo de compromiso."
    - **Variación 2 (El que Entiende el Dolor):**  
**TÚ:** "¡Buenas, [Nombre]! Soy [Tu Nombre]. Te llamo porque, como profesional del sector, sabes que los dos grandes retos son la duplicación y la retención. Precisamente, estoy liderando un equipo que basa toda su estrategia en un sistema de formación de 26 módulos diseñado para solucionar eso. ¿Estarías dispuesto/a a escuchar un enfoque que quizás no has visto antes?"
    - **Variación 3 (El de la Propuesta de Valor Clara):**  
**TÚ:** "Hola, [Nombre]. Soy [Tu Nombre]. Voy a ser muy directo porque sé que tu tiempo es valioso. Estoy en HGW, tenemos un plan de ganancia mutua y un sistema de formación propio llamado Azura Impulsa. Si esos tres nombres te dicen algo o te generan curiosidad, creo que deberíamos hablar 15 minutos. Si no, no te quito más tiempo. ¿Qué me dices?"
- 

## Categoría 8: El Seguimiento Inteligente

- **Guiones para Mensajería (WhatsApp, etc.)**
  - **Variación 1 (El Recordatorio Amable):**  
"¡Hola de nuevo, [Nombre]! ¿Qué tal? Te escribo solo para asegurarme de que te llegó bien la información que te pasé sobre Azura Impulsa. Sé que vamos todos a mil, así que cero agobios. Si tuviste un hueco para verlo y te surgió alguna duda, aquí estoy. ¡Un saludo!"
  - **Variación 2 (El que Aporta Valor Extra):**  
"¡Buenas, [Nombre]! ¿Cómo estás? Estaba viendo [mencionar algo relevante, ej: 'un vídeo sobre mentalidad emprendedora'] y me he acordado de nuestra conversación. Espero que tuvieras la oportunidad

de revisar la info del proyecto. Si no, no te preocupes. Solo quería saber qué te pareció la idea general. ¡Que tengas un gran día!"

- **Variación 3 (El Cierre de Ciclo Respetuoso):**

"¡Hola, [Nombre]! Te escribo por última vez sobre esto para no ser pesado/a. Imagino que has estado muy liado/a o que simplemente no es tu momento, lo cual respeto al 100%. Solo quería confirmarlo para no insistir más. Si en el futuro algo cambia, ya sabes dónde encontrarme. ¡Mucho éxito en todo!"

- **Guiones para Llamada Telefónica**

- **Variación 1 (El Directo y Amable):**

**TÚ:** "¡Hola, [Nombre]! Soy [Tu Nombre] de nuevo. ¿Qué tal? Te llamo como acordamos. ¿Tuviste la oportunidad de ver el vídeo/la web? [Pausa y escucha]. Genial. De todo lo que viste, ¿qué fue lo que más te llamó la atención?"

- **Variación 2 (El Resolutivo):**

**TÚ:** "¡Buenas, [Nombre]! Te llamo para que podamos resolver cualquier duda que te haya surgido después de ver la información de Azura Impulsa. ¿Hay algo que no quedara del todo claro o alguna parte que te gustaría que profundizáramos?"

- **Variación 3 (El que Guía a la Decisión):**

**TÚ:** "Hola, [Nombre]. Gracias por revisar el material. Después de verlo, y en una escala del 1 al 10, donde 1 es 'no me interesa nada' y 10 es 'estoy listo para empezar', ¿dónde te encuentras ahora mismo? [Pausa y escucha]. Perfecto, cuéntame, ¿qué necesitarías para llegar al 10?"

---